

юридическая компания

Ренессанс•LEX



ПРЕСС-КИТ

Уважаемые журналисты, мы рады сотрудничеству с вами и ценим ваше время.

Эксперты юридической компании «Ренессанс-ЛЕКС» с удовольствием примут участие в подготовке статей, комментариев и интервью по следующим темам:

- корпоративные конфликты;
- банкротство;
- слияния и поглощения (сопровождение сделок);
- актуальные вопросы судебной практики;
- споры в рамках ВТО;
- антимонопольное право, ФАС;
- корпоративное право;
- управление проблемными активами (в том числе дебиторской задолженностью);
- юридический маркетинг.



ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

1. КТО ОСНОВАЛ КОМПАНИЮ? КТО ПАРТНЁРЫ?

Компания была основана в начале 2004 года Георгием Хурошвили, когда он вместе с группой ключевых юристов покинул ЗАО «Группа МДМ», чтобы создать собственный проект. В 2005 году к команде присоединились Андрей Колесник и Алексей Пархоменко, которые являются партнёрами по сей день. Таким образом, компания получила новый импульс к развитию и значительно укрепила своё присутствие в Уральском федеральном округе.

2. КАКИМИ УСПЕХАМИ ОСОБЕННО ГОРДИТЕСЬ?

За годы работы мы успешно завершили множество сложных проектов в таких сферах, как M&A, банкротства и корпоративные споры. Кроме того, наши сотрудники сформировали судебную практику по ряду актуальных вопросов, в том числе в части привлечения контролирующих лиц к ответственности в случае несостоятельности юридического лица.

3. ЧЕМ КОМПАНИЯ ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ДРУГИХ?

Мы предпочитаем комплексно подходить к решению проблем заказчиков. Мы думаем за клиента: он не всегда может адекватно оценить способ устранения проблемы, поэтому мы предлагаем решение, не ограничиваясь заданием клиента. Тут будет уместна аналогия с медициной: больной приходит с симптомами, и задача врача не снять симптоматику, а поставить диагноз и обеспечить лечение.

4. КТО ВАШИ СОТРУДНИКИ?

Профессиональные люди с нестандартным мышлением, способные посмотреть на проблему комплексно. Кроме того, независимо от уровня профессионализма и исполнительности, нам обязательно должно быть комфортно работать вместе.

5. КАК ПОПАСТЬ К ВАМ НА РАБОТУ? КАКИХ ЛЮДЕЙ ВЫ БЕРЕТЕ?

Прислать бутылку хорошего вина, обёрнутую в резюме. На самом деле, нас привлекают самостоятельные люди, способные работать, не ожидая чётких инструкций для каждого своего шага, стремящиеся выполнить поставленную задачу.

6. С КАКИМИ ЗАКАЗЧИКАМИ ВЫ НЕ РАБОТАЕТЕ?

Поскольку мы не занимаемся юридической розницей, мы не берёмся за решение вопросов, в которых мы недостаточно компетентны. Мы также заботимся о репутации, поэтому если работа по проекту (либо с конкретным клиентом) ей угрожает, можем отказать даже в случаях, когда дело представляет для нас определённый интерес.

7. КТО ВАШИ ПАРТНЁРЫ? И ПОЧЕМУ ОНИ?

Поскольку мы не пытаемся объять необъятное и работаем лишь в нескольких сегментах юридического рынка, но при этом стараемся помогать клиентам в любой ситуации, требующей правовой поддержки, у нас имеются партнёрские соглашения с рядом ведущих юридических фирм и адвокатских объединений. Иногда это обусловлено специализацией, иногда географическим фактором. Кроме того, у нас есть многолетние устоявшиеся отношения со многими консультантами, работающими в смежных отраслях, например — в аудите и оценке.

8. КАК РАЗВИВАЛАСЬ КОМПАНИЯ? ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ.

С самого начала компания параллельно развивала два офиса: в Москве и Екатеринбурге. В 2007 году появился филиал в Волгограде, а в 2014 — офис в Севастополе. В ближайших планах официальное открытие представительства в Таганроге. Если на первом этапе основной упор в работе делался на сопровождение сделок M&A и корпоративных конфликтов, то, начиная с 2006 года, в штате компании появились собственные арбитражные управляющие, и значительную долю в портфеле заказов стали занимать проекты по сопровождению банкротств, а среди клиентов появились крупные региональные и федеральные банки. Данная тенденция сохранилась и по сей день: к настоящему моменту компания наработала солидную практику в сфере банкротств, а наши сотрудники являются, без преувеличения, одними из ведущих специалистов данной области в стране.

9. КАКИЕ У КОМПАНИИ ПЛАНЫ ПО РАЗВИТИЮ НА БЛИЖАЙШИЕ 1-3-5 ЛЕТ?

Компания активно формирует публичный профиль и наращивает присутствие в медиа-пространстве. Хотим, чтобы уровень осведомлённости рынка о нас соответствовал уровню нашего профессионализма. Мы планируем ограничиться имеющимися офисами, а дальнейший рост обеспечивать за счёт партнёрства с крупными региональными игроками, а также практики «авторского надзора», когда клиент экономит за счёт использования собственного персонала, работающего над проектом под чутким руководством одного из наших ведущих специалистов. Через несколько лет мы видим себя крупной специализированной юридической компанией с высоким «публичным профилем» и широкой клиентской базой.

10. КТО ВАШ ИДЕАЛЬНЫЙ КЛИЕНТ?

Компания с нестандартной правовой проблематикой, которую невозможно решить силами штатного персонала, своевременно выплачивающая вознаграждение за нашу работу. Безусловно, клиенты, бизнес которых регулярно даёт повод для обращений, привлекают нас в первую очередь. Длительные рабочие отношения с клиентом сокращают время на «вхождение» в новый проект и значительно упрощают дальнейшее взаимодействие. Мы, в свою очередь, всегда проявляем гибкость в отношении наших постоянных клиентов и стараемся понять и учитывать их специфику.



ПЕРСОНАЛИИ

КОЛЕСНИК АНДРЕЙ АНДРЕЕВИЧ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Родился в г. Челябинск 9 августа 1981 года.

В 2003 году окончил Южно-Уральский государственный университет по специальности «Юриспруденция». В период обучения принимал участие в программе студенческого обмена — в течение года жил и учился в г. Даллас (штат Техас); трижды становился стипендиатом грантовой программы В. Потанина.

Трудовую деятельность по юридической специальности Андрей начал в 2003 году в ООО «Юридический центр «Виктория» (г. Челябинск). В мае 2005 года был приглашён на работу в юридическую компанию «Ренессанс-ЛЕКС» (г. Екатеринбург) на должность ведущего юрисконсульта.

В это же время Андрей занимался научной и преподавательской деятельностью — в сентябре 2003 года начал обучение в очной аспирантуре Южно-Уральского государственного университета, в 2004—2006 гг. преподавал курс по специальности «Муниципальное право». В декабре 2006 года защитил кандидатскую диссертацию на тему «Конституционно-правовое регулирование внешнеэкономических связей субъектов РФ», а также успешно сдал квалификационный экзамен по курсу «Антикризисное управление».

С января 2007 года — член СРО арбитражных управляющих «Стратегия». В качестве арбитражного управляющего провёл 17 процедур банкротства в различных субъектах Российской Федерации.

С 2009 года преподаёт в Российской академии государственной службы на курсах по подготовке арбитражных управляющих (спецкурс — «Арбитражный процесс»).

С сентября 2007 года Андрей Колесник занимал должность руководителя ЗАО «Ренессанс-ЛЕКС» в Екатеринбурге, а в феврале 2008 года стал директором по корпоративным вопросам головного офиса компании в Москве.

С марта 2012 года возглавляет юридическую компанию «Ренессанс-ЛЕКС».

СЕМЬЯ И УВЛЕЧЕНИЯ:

Андрей увлекается путешествиями в формате морских круизов и коллекционированием картин Владимирской школы пейзажной живописи.

Счастлив в браке с апреля 2006 года.

Имеет сертификат: Переводчик поэтических произведений с английского языка на русский.

ТЕМЫ ДЛЯ ДИАЛОГА С ПРЕССОЙ:

- корпоративные конфликты;
- банкротство;
- слияния и поглощения (сопровождение сделок).



ХУРОШВИЛИ ГЕОРГИЙ ШОТАЕВИЧ, УПРАВЛЯЮЩИЙ ПАРТНЁР

Родился в Москве 24 мая 1975 года.

В 1996 году окончил Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова по специальности «Правоведение».

Свою трудовую деятельность Георгий начал в 1995 году в Юридической консультации №4 Коллегии адвокатов Москвы, с 1997 по 1998 гг. возглавлял договорно-правовой отдел ОАО «Сиданко».

В 2000 году в составе команды менеджеров ЗАО «Группа МДМ» был командирован на ОАО «Производственное объединение «Волжский трубный завод»», где проработал начальником Правового управления до весны 2001 года. Среди основных достижений — реструктуризация предприятия, раздробленного на несколько юридических лиц. В результате появилось единое ОАО «Волжский трубный завод» с прозрачной структурой владения, адаптированное для вхождения в трубный холдинг в рамках «Группы МДМ». После создания ОАО «Трубная металлургическая компания» Георгий вернулся в Москву на должность директора Юридического департамента компании.

В 2002 году в связи с изменениями в составе акционеров ОАО «ТМК» перешёл на работу в ЗАО «Управляющая компания Группы МДМ (Межрегиональный деловой мир)», где возглавил Управление правовой работы. Основной задачей Управления являлась «очистка» приобретаемых предприятий и их подготовка к интеграции в отраслевые холдинги Группы (ОАО «СУЭК» и ОАО «Еврохим»).

В 2005 году Георгий Хурошвили стал одним из создателей юридической компании «СОТ-БИ» (нынешнее название — «Ренессанс-ЛЕКС»). Основными клиентами «СОТБИ» стали крупнейшие предприятия металлургической отрасли и машиностроения, а также ряд крупных региональных банков. Группа специализировалась на вопросах корпоративной защиты, M&A и взыскания проблемных долгов.

В 2008 году по приглашению основного акционера перешел в ОАО «ТМК» на должность руководителя Дирекции правового обеспечения. Одной из основных задач являлось реформирование порядка работы с дебиторской задолженностью, сопровождение налоговых споров и усиление претензионно-исковой работы компании в целом. Впоследствии Георгий сконцентрировался на освоении механизмов правовой защиты рынков в условиях членства России в ВТО.

В разные годы Георгий Хурошвили входил в состав органов управления ОАО «Магаданнефтепродукт», ОАО «Уральская нефть», ОАО «Волжский трубный завод», ОАО «Северский трубный завод» и пр. С февраля 2014 года — управляющий партнёр юридической компании Ренессанс-ЛЕКС.

СЕМЬЯ И УВЛЕЧЕНИЯ:

Георгий коллекционирует винил и компакт-диски, некоторое время сотрудничал с такими музыкальными изданиями как “Music Box” и “Fuzz” в качестве критика и журналиста. Женат, отец трёх дочерей.

ТЕМЫ ДЛЯ ДИАЛОГА С ПРЕССОЙ:

- актуальные вопросы судебной практики;
- корпоративные споры;
- M&A;
- споры в рамках ВТО;
- антимонопольное право, ФАС.



МИКЛИНА ЕЛЕНА ЮРЬЕВНА, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ

Родилась 14 декабря 1984 года в городе Североуральск Свердловской области.

В 2007 году окончила Уральскую государственную юридическую академию (в настоящий момент Уральский Государственный Юридический Университет) по специальности «Юриспруденция». С отличием защитила диплом на тему «Договор международной купли-продажи товаров» у ректора Уральской Государственной Юридической Академии, известного российского профессора Бублика Владимира Александровича.

Трудовую деятельность Елена начала в 2007 году в сфере металлургии (группа компаний «Чермет-сервис») с должности юрисконсульта. Специализировалась в области корпоративного права и вопросов собственности. В конце 2012 года была приглашена на работу в Екатеринбургский филиал юридической компании «Ренессанс-ЛЕКС», а с 2014 года работает в головном офисе компании в г. Москве в должности директора по развитию.

Член Ассоциации юристов России. Руководитель Комитета по нормотворчеству Совета молодых юристов Свердловского регионального отделения Ассоциации юристов России, где занимается активной общественной деятельностью.

УВЛЕЧЕНИЯ:

Елена свободно говорит на английском языке, также знает немецкий и изучает французский язык. Занимается спортом — верховой ездой и большим теннисом, увлекается путешествиями.

ТЕМЫ ДЛЯ ДИАЛОГА С ПРЕССОЙ:

- корпоративное право;
- юридический маркетинг.



юридическая компания

Ренессанс·LEX 

КОНТАКТЫ ДЛЯ ПРЕССЫ:

Елена Миклина
MiklinaEU@r-lex.com
+7 (925) 003-81-25
+7 (499) 372-52-23